

Personlig försäljning 1

100p



Kursen är för dig som vill arbeta som vill arbeta med försäljning. Du lär dig att förstå försäljning, dess process, säljplanering och olika lagar inom försäljningsområdet.

Innehåll

- Logistikens roll i företaget
- Säljarbete, säljprocessen och företagsteknik
- Förhandlingstekniker och presentationsteknik
- Säljadministration och säljplanering
- Sälj- och kundpsykologi
- Segmentering av marknaden
- Lagar inom försäljningsområdet
- Kalkyl- och lönsamhetsberäkning
- Miljöfrågor i försäljningsarbetet

Förkunskaper

Kursen kräver betyg från grundskola eller motsvarande samt grundläggande svenska/ svenska som andraspråk och matematik.

ANSÖK TILL DIN KURS PÅ FÖLJANDE VIS....

Alternativ 1:

Via din hemkommun
(studietid 5, 10 eller 20 veckor)

1. Kontakta din hemkommun, stäm av att du har rätt behörighet till utbildningsstart
2. Gör din ansökan via kommunens hemsida
3. Vänta återkoppling om startdatum
4. Du är nu redo att starta din utbildning!

Alternativ 2:

Privata studier
(studietid 5, 10 eller 20 veckor)

1. Boka din utbildning via vår hemsida
2. Välj avbetalning eller betala direkt
3. Vänta återkoppling om startdatum
4. Starta din utbildning - genomför i valfritt tempo!

KONTAKT INFORMATION

Tel: 08- 642 89 50
utbildning@mindful.se
www.mindful.se